



PLANET
INVEST / EXPORT
RESPONSIBLE BUSINESS





COMITE INTERNATIONAL

DURÉE : 24 MOIS

PAYS

Afrique, Europe, Asie, Middle East

SECTEURS

Services aux entreprises, Energie, Environnement, Oil & Gaz, Agro-business, Infrastructures (Hydraulique, routes, voiries, rail, barrages, ponts, ports, aéroports).

BAILLEURS DE FONDS

Banque mondiale, Fond africain de Développement, Banque Islamique, AFREXIMBANK, Fonds arabes privés et gouvernements

CO PILOTAGE OPERATIONNEL



**XAVIER
PROVOST**

FONDATEUR & CEO EUROPE
Expert **INFRASTRUCTURE**
(Ports, Aéroports, Rails)
SERVICES, ENERGIE, ENVIRONNEMENT, AGRO-BUSINESS

Agilité, Pragmatisme, Conseil, Transformation Internationale, Execution et suivi.
Entrepreneur de l'international, Xavier fonde le réseau d'expertises sectorielles "PLANET Invest/Export" opérant dans près de **80 pays** depuis près de 6 ans. Son parcours l'a conduit à la réalisation de Feuille de route international et Afrique, Plan d'action opérationnel, Veille à la bonne exécution pour le Leader européen du Services aux entreprises et marchés publics en tant que **Directeur International Exécutif, Administrateur et Directeur Général de filiales.**



**ABDELWAHAD
BENCHEKROUN**

VP Afrique
Expert **INFRASTRUCTURE** (route, Barrage), **ENERGIE**

VP PLANET Afrique francophone et Cie Pétrolière

Consultant AFD, UE, BIRD, BAD, BADEA, FADES, Banque Islamique, ProInvest, Novatec

Administrateur / CO FONDATEUR
BCI - Banque Commerce Industrie (Guinée, Mali, Mauritanie, Sénégal)

PLANET AFRIQUE



**HERVÉ FRÉDÉRIC
PONTON**

VP Middle East & Asia

Créateur / Expert dans le Développement à l'Internationale

CEO & Co Founder Cartel Investment Group Ltd (South Africa)

Director Government Relations: CWC Group (United Arab Emirates)

Senior Advisor: Private Office of HH Sheikh Mohammed Bin Maktoum Bin Juma Al Maktoum (Dubai Ruling Family)

1 PARCOURS 3 VITESSES

01

STRATEGIE D'OPPORTUNISME

Veille codes des marchés publics pour Appels d'Offres

02

STRATEGIE DE DRAPEAU : LOI DE FINANCE/PAYS

- Veille codes des marchés publics pour Appels d'Offres
- Approche des Lois de finance/pays
- > Intégration budgétaires des marchés

03

STRATEGIE DE CERCLE : BAILLEURS DE FONDS

- Veille codes des marchés publics pour Appels d'Offres
- Approche des Lois de finance
- > Intégration budgétaires des marchés
- Intégration aux programmes d'investissement des Bailleurs de fonds

LIVRABLES COMITE INTERNATIONAL

- **Feuille de route**
 - > Audit & Diagnostique
 - > Stratégie Zone
 - > Priorisation pays
- **Plan d'Action opérationnel**
 - > Prospection pays
 - > Relation Publique
- **Mise en place d'une TEAM par pays et assistance opérationnelle terrain**



EXECUTIVE MARKETING

DURATION 24 MONTH



EXECUTIVE MARKETING **BTOG (GOVERNMENT)** AND **BTOB**

INFRASTRUCTURES
WATER / ENERGY

DEVELOPMENT
CAPABILITY
(PRODUCTION, COMPETITIVENESS)



MID TERM EVALUATION
AFRICAN MARKET
ASSETS – SUCCESS – KEY FACTORS

GO TO
MARKET >

MAPPING OF THE POTENTIAL MARKET
MAIN DECISION MAKERS - INFLUENCERS

LOBBYING

ETHIC

FUNDERS &
FINANCE MINISTRY

INTERNATIONAL TENDERS

LOCAL ACTION
GOVERNMENTS
FUNDERS

(ADF, WB, IB,
AFREXIMBANK...
and Private funders)

THE ROLE AND DUTY OF **XP MARKETPLACE AUTHORISED REPRESENTATIVE INCLUDE, BUT ARE NOT LIMITED TO:**

LEGAL REPRESENTATIVE

- Represent the manufacturer towards the Buyers, Authorities and Notified Bodies
- Complete Notification to the African Authorities
- Take care of (any) incident reporting and forward data to you accordingly
- Safeguard compliance with constant regulatory updates (when it apply)
- Consult on African Regulations

PARTNERSHIP REPRESENTATIVE

- Provide constant assistance to your sales and Marketing team until purchase has been completed
- Coordinate with your sales team the marketing effort on the African territory
- Coordinate facilitate all communications between potential buyers and your sales team
- Introduce your commercial offer to pre identified buyers in the public as well as in the private sector

PLANET EXPORT

PARTENAIRE STRATEGIQUE



PLANET
INVEST / EXPORT
RESPONSIBLE BUSINESS

PLANET EXPORT

STRATEGIC PARTNER



XP MARKETPLACE

28 AVENUE DE MESSINE, 75008 PARIS / RCS 807 851 555 - NAF 7022Z – TVA INTRACOM. FR 74 807 851 555

XP@PLANETBUSINESSCO.COM / WWW.PLANETBUSINESSCO.COM